



FORMATION OBLIGATOIRE  OUI  NON

# SAVOIR NÉGOCIER AVEC SON BANQUIER

## OBJECTIFS

- > Savoir ce qui motive le banquier dans ses décisions
- > Connaître les éléments de négociation utiles en temps de crise
- > Obtenir plus facilement l'argent dont vous avez besoin

## INTERVENANTS



Frank Merel, formateur et expert en gestion financière

## DATES(S) / LIEU / HORAIRES

- > Dates à définir
- > Lieu à définir
- > 9h00 à 12h30 et 13h30 à 17h00

### Siège

#### INTERFACE ELEVAGE

 57 route de Samadet  
64410 Arzacq-Arraziguet  
 [interface-elevage.com](http://interface-elevage.com)

### Responsable de formation, gérante de la société

 Christine MEYMERIT  
 06 30 49 54 43  
 [interface.elevage@orange.fr](mailto:interface.elevage@orange.fr)

### Accueil téléphonique, assistante de formation, contact pour inscription

 Emilie LARRAS  
 07 88 72 62 28  
 [formation.interface.elevage@gmail.com](mailto:formation.interface.elevage@gmail.com)

## SAVOIR NÉGOCIER AVEC SON BANQUIER

### ECONOMIQUE - GESTION D'ENTREPRISE

#### PROGRAMME

##### Jour 1

- > **Examen et compréhension des conditions bancaires,**
- > **Comment mon banquier me « juge-t-il » ?** Ses manières de procéder, ses droits et ses devoirs, ce qu'il attend de moi
- > **Articulation des besoins de financement de trésorerie :** mode de financement à disposition
- > **Besoins de financement d'investissement :** comment le chiffrer et comment le couvrir
- > **Règles de montage** d'un dossier de financement
- > **Obligations** d'une banque

##### Jour 2

- > **Principe de notation** des entreprises par les banques et ses impacts sur les financements
- > **Principes de négociation** (commissions, besoins de financement, prévention des difficultés...)
- > **Présentation** de cas concrets
- > **Bilan de la formation**

#### DURÉE

1 À 2 JOURS  
(7 À 14 HEURES)

#### PUBLIC

AGRICULTEURS

#### PRÉ-REQUIS

AUCUN

#### PÉDAGOGIE

MÉTHODE PARTICIPATIVE ET ACTIVE, QUIZ, EXERCICE EN PETITS GROUPE, ÉCHANGES ENTRE PAIRS

#### EVALUATION DES ACQUIS

AUTODIAGNOSTIC EN DÉBUT DE FORMATION ET QCM EN FIN DE SESSION

#### COÛT PÉDAGOGIQUE

- AGRICULTEUR : 180,83€ HT PAR PERSONNE ET PAR JOUR SOIT 217€ TTC PRIS EN CHARGE PAR VIVEA
- SALARIÉ AGRICOLE : 196€ HT PAR PERSONNE ET PAR JOUR SOIT 235,20€ TTC PRIS EN CHARGE PAR L'OPCO OCAPIAT.
- POUR LES AUTRES OPCO, NOUS CONSULTER

Pour réussir votre formation, notre organisme est en capacité d'adapter ses prestations aux éventuelles situations de handicap, temporaires ou permanentes. Une prise de contact est effectuée en amont afin d'étudier ensemble les possibilités d'accueil dans les meilleures conditions.

Indicateurs de performances : 95% taux de satisfaction des bénéficiaires, 95% de taux de conformité sur les objectifs pédagogiques annoncés, 728 bénéficiaires formés en 2025.

Les conditions générales d'utilisation (CGU) sont disponibles sur demande et sur notre site internet.