

# LES FORMATIONS **INTERFACE ELEVAGE**

**ECONOMIQUE - GESTION D'ENTREPRISE** 

FORMATION OBLIGATOIRE

□ OUI

NON

# PILOTER UNE STRATÉGIE D'ENTREPRISE **EFFICIENTE POUR LES « FAFEURS »**

### **OBJECTIFS**

> Acquérir les compétences spécifiques afin de conduire une analyse stratégique de l'entreprise avec des indicateurs de pilotage spécifiques aux « fafeurs », face à la volatilité accrue des marchés et à l'instabilité des prix sur la campagne à venir.

#### **INTERVENANTS**

Patricia Lecadre, directrice de CEREOPA (75), experte en analyse de marché céréales-oléagineux

## DATES(S) / LIEU / HORAIRES

> Dates: 23 septembre et 25 novembre

> Lieu : Interface Elevage 1219 rte de Pau 64410 Arzacq-Arraziguet ou à distance

> de 14h00 à 18h00

#### Siège **INTERFACE ELEVAGE**

6 57 route de Samadet 64410 Arzacq-Arraziguet

interface-elevage.com

#### Responsable de formation, gérante de la société

- **P** Christine MEYMERIT
- © 06 30 49 54 43
- interface.elevage@orange.fr

#### Accueil téléphonique, assistante de formation, contact pour inscription

- Emilie LARRAS
- © 07 88 72 62 28
- @ formation.interface.elevage@gmail.com

# PILOTER UNE STRATÉGIE D'ENTREPRISE EFFICIENTE POUR LES « FAFEURS »



#### **ECONOMIQUE - GESTION D'ENTREPRISE**

#### **PROGRAMME**

Durant les 4 séances seront abordés les éléments suivants en tenant compte du contexte de marché :

- > Analyse prospective du marché mondial en céréales : organisation des marchés agricoles, contexte macro-économique, impact de la météo, perspectives des matières premières énergétiques monde, UE, France.
- > Analyse prospective du marché mondial en oléagineux : complexité des marchés oléagineux en intégrant la notion de risque, impact de l'Asie sur le soja, impact de la météo, perspectives des matières premières oléagineuses monde, UE, France.
- > **Être capable de prioriser ses achats en céréales,** selon le contexte mondial de la campagne à venir et les spécificités de l'exploitation : évolution du contexte des matières premières, analyse des situations, retours d'expériences.
- > Être capable de planifier ses achats en oléagineux, selon le contexte mondial de la campagne à venir et les spécificités de l'exploitation : évolution du contexte des matières premières, analyse des situations, retours d'expériences, finalisation des stratégies d'achats selon les cours et les positions de couverture de chacun.

- **DURÉE** 2 À 4 DEMI-JOURNÉES (8 À 16 HEURES)
- PUBLIC AGRICULTEURS
- PRÉ-REQUIS AUCUN
- PÉDAGOGIE
  MÉTHODE PARTICIPATIVE
  ET ACTIVE, ANALYSE DE
  SITUATION, ÉCHANGES
  D'EXPÉRIENCES,
  BRAINSTORMING.
  - EVALUATION DES ACQUIS AUTODIAGNOSTIC EN DÉBUT ET FIN DE SESSION
- COÛT PÉDAGOGIQUE
- AGRICULTEUR : PRISE EN CHARGE PAR VIVEA (126.67€HT PAR SÉANCE/ PERSONNE)
- POUR LES AUTRES OPCO, NOUS CONSULTER

Pour réussir votre formation, notre organisme est en capacité d'adapter ses prestations aux éventuelles situations de handicap, temporaires ou permanentes. Une prise de contact est effectuée en amont afin d'étudier ensemble les possibilités d'accueil dans les meilleures conditions.

Indicateurs de performances : 95% de taux de satisfaction globale, 96% de taux de conformité sur les objectifs pédagogiques annoncés, 650 bénéficiaires en 2024.

Les conditions générales d'utilisation (CGU) sont disponibles sur demande et sur notre site internet.

